



**Stanowisko: Specjalista ds. Sprzedaży i kontaktu z klientem - Handlowiec stacjonarny
- praca w biurze**

Miejsce pracy: mazowieckie / Warszawa

Opis stanowiska:

- Kontakt i utrzymywanie relacji z obecnymi klientami
- Pozyskiwanie nowych klientów, rozszerzanie rynków zbytu
- Przygotowywanie ofert handlowych i doradztwo produktowe
- Sprzedaż produktów Klientom – branża reklamowa
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- Sporządzanie tygodniowych raportów handlowych

Oczekujemy:

Doświadczenia w sprzedaży B2B (doświadczenie w branży tekstyliów promocyjnych, upominków reklamowych będzie dodatkowym atutem)

Silna motywacja i zaangażowanie w wykonywaną pracę

Dobra organizacja pracy własnej, samodzielność, systematyczność i nastawienie na realizację wyznaczonych celów

Wysoce rozwinięte umiejętności komunikacyjne i interpersonalne

Dobrej znajomości pakietu MS Office

Uczciwości

Kultury osobistej

Znajomość języka angielskiego lub rosyjskiego będzie dodatkowym atutem

Min. średniego wykształcenia

Oferujemy:

Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie

Młody i zgrany zespół

Stabilne warunki zatrudnienia

Możliwość realizacji autorskich pomysłów

Atrakcyjne wynagrodzenie umożliwiające nieograniczone zarobki (podstawa + prowizja)

Narzędzia pracy niezbędne do wykonywanych zadań

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie CV na adres: praca@jettstudio.pl

Złożonych dokumentów nie zwracamy.

Prosimy o dołączenie do aplikacji klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o ochronie danych osobowych, Dz.u. 133 poz.883”

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.